

10/09 – TERÇA-FEIRA

PALESTRA MAGNA
Seja Extraordinário

14h

“Revela importantes aspectos do SUCESSO pessoal e profissional. Como substituir crenças limitantes por outras poderosas. Visa despertar em cada participante seu PROPÓSITO para uma AÇÃO EXTRAORDINÁRIA. Como se conectar rapidamente com as pessoas. Como usar as palavras certas para alcançar o SUCESSO na comunicação (interna e externa)”.

“Vamos juntos alcançar resultados melhores”.



Marcos Souza

Marcos Sousa é conferencista internacional, palestrante, escritor e especialista em vendas, motivação, comportamento e Programação Neurolinguística (PNL). Diretor da Superação Treinamentos e Consultoria. Graduado em Engenharia Elétrica pela UFPB e MBA em marketing pela FGV. Trainer e Máster em PNL. Referência internacional no mercado de segurança, tendo ministrado palestras em 12 países em 4 continentes. Considerado também uma referência em Neurovendas, já realizou mais de 1000 palestras e treinou mais de 50.000 pessoas nos últimos 15 anos. Diretor da ALAS (Asociación Latino Americana de Seguridad) e da ABSEG (Associação Brasileira de Profissionais de Segurança). Site: www.marcossousa.br

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO: www.amasms.com.br



10/09 – TERÇA-FEIRA

Palestra
Crédito e CRM para Turbinar as Vendas

15h

“O mundo está mudando e com isso a maneira de VENDER também. A DMCARD está acompanhando de perto e busca sempre novas maneiras de participar desse movimento sem deixar ninguém para trás. Nesse encontro vamos falar sobre as NOVAS TENDÊNCIAS do mercado quanto a CRÉDITO, CRM e como você pode aumentar as vendas do seu negócio”.



Maurício Meneghetti

Mais de 25 anos de experiência na área comercial, sendo 10 deles dedicados ao segmento de cartões. Atuou em grandes empresas como Claro, Oi e Rede. É Administrador de Empresas formado pela Universidade Federal do Rio Grande do Sul, Pós-Graduado em Marketing pela FGV e com Extensão em Finanças pela ESPM. Participou de seminários internacionais de negócios na HEC Paris, EADA Barcelona e Harvard Law School. Site www.dmcad.com.br

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO: www.amasms.com.br

11/09 – QUARTA-FEIRA

Palestra
Como respirar, pensar e executar
Pricing

14h

“Focado em **Princing**: NEGOCIAÇÃO com fornecedores, processos operacionais em lojas que têm o poder de atender melhor os consumidores e mais além, redução de QUEBRAS”.

“Vamos falar de varejo pra valer! Varejo de verdade, na prática nada de teoria”.



Alexandre Ribeiro

Especialista em gestão estratégica, liderando projetos de Inteligência de Mercado, *Pricing*, Gestão de Sortimento, Prevenção de Perdas, Controladoria, Recuperação de Lucros Ocultos, Gestão de Produtividade e Eficiência e Implantação de Sistemas de Retaguarda. Coaching de performance e resultados nas operações de varejo, desenvolvendo e aplicando treinamentos focados para alta direção e nível gerencial. Formado em administração de empresas e pós-graduado em gestão estratégica de negócios, tecnologia da informação e marketing. Dedicase às questões do varejo desde 1994, quando fundou a R-Dias, empresa de assessoria para varejo focada na melhoria de resultados com atuação em âmbito nacional.

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO: www.amasms.com.br

11/09 – QUARTA-FEIRA

Palestra:

Qualidade de Dados no Varejo

15h

“Hoje vivemos na era da TECNOLOGIA, onde a informação é fator de sucesso para a VENDA de produtos e a informação qualificada tem mais valor. Vamos apresentar a importância da qualidade da informação no CADASTRO de produtos no Varejo, ferramentas e soluções para obter a melhor performance do seu cadastro”.



Paulo Crapina

Formado em Engenharia, pós graduação em Administração, com experiência de 20 anos no Varejo em empresas como Carrefour, trabalhando com projetos B2B para aproximação de Varejo e Fornecedores. Atualmente é Diretor de Relações Institucionais da GS1 Brasil – Associação Brasileira de Automação.

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO: www.amasms.com.br

11/09 – QUARTA-FEIRA

Palestra

Gol de Placa: Sorte ou Competência? Inovação e Coragem como Diferenciais em resultados

16h

“INOVAÇÃO e a CORAGEM como diferenciais em RESULTADO. Posicionamento individual e no negócio, crescimento profissional e o que podemos fazer para conquistarmos as VITÓRIAS necessárias”.



Antônio Claret Nametala

Psicólogo, Especialista em Gestão e Marketing. Foi Diretor de Marketing e Comercial no Cruzeiro Esporte Clube e no Minas Tênis Clube, Gerente de RH nos Supermercados Epa, Hiper Via Brasil, Kit Supermercados, Pag Pouco e Apoio Atacado. Atualmente é CEO do Grupo Nonna Eventos e RH, palestrante de temas motivacionais e técnico, e Superintendente da AMIS - Associação Mineira de Supermercados.

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO: www.amasms.com.br

12/09 – QUINTA-FEIRA

Palestra
**Gestão de Perdas para
potencializar os resultados do
varejo**

14h

“Vamos abordar os conceitos de PREVENÇÃO de PERDAS, melhores práticas que potencializam os resultados e contribuem para RENTABILIZAR o negócio”.



Marcos Altemari

Head de Gestão Riscos - Segurança e Prevenção de Perdas - Dia Brasil. Diretor(Conselho Executivo) da ABRAPPE - Associação Brasileira de Prevenção de Perdas. Membro do Comitê de Perdas da ABRAS - Associação Brasileira de Supermercados. Ex-Militar(Sargento) do Exército Brasileiro). Experiência em Segurança Corporativa, Prevenção de Perdas, Investigações e Auditoria Interna em grandes empresas como Dia Brasil, Grupo Pão de Açúcar e Avon Cosméticos. Graduado em Administração de Empresas pela Faculdade Oswaldo Cruz, Pós Graduado em Planejamento e Gestão de Segurança pela Universidad de Bayamón - Puerto Rico, MBS em Gestão de Segurança pela Universidad de Comillas - Espanha e MBA em Gestão de Riscos pela Faculdade de São Paulo - FESP/FISP.

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO: www.amasms.com.br

12/09 – QUINTA-FEIRA

Apresentação

Programa Super Parceiros

15h30

“O Programa Super Parceiros é aliado do seu negócio oferecendo ações estruturadas para a gestão, o dia a dia, a organização e a otimização dos processos de padaria, açougue e FLV. Com uma metodologia diferenciada, o acompanhamento e a avaliação são feitos durante todo o processo de execução”.

(<http://www.ms.senac.br/programaempresas/supermercados-conveniencias/>)



Carmem Santa Cruz

Consultora de Gestão e Negócios do SENAC

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO: www.amasms.com.br



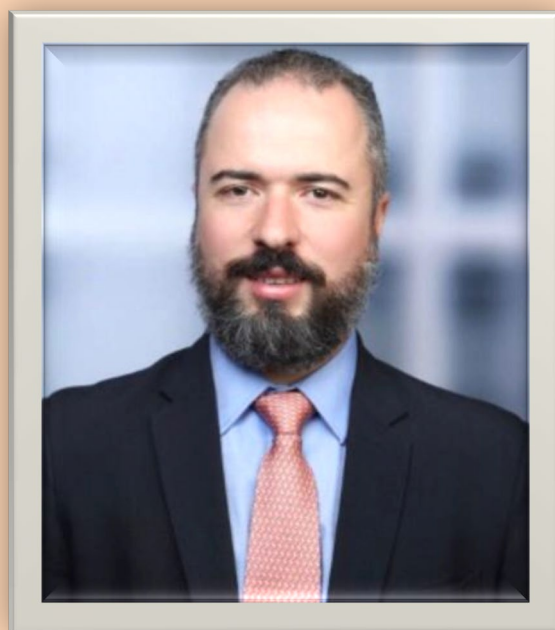
12/09 – QUINTA-FEIRA

Palestra

Tendências e Perspectivas para a Economia Brasileira

16h

“Vamos abordar os DESAFIOS E AS OPORTUNIDADES para os negócios diante do cenário atual da economia brasileira e as perspectivas futuras. Os impactos da Reforma da Previdência e da Reforma Tributária nos negócios no Brasil e ainda sobre o cenário mundial e a sua influencia na economia do nosso País e, em especial no setor de Supermercados”.



Rodrigo Mariano

Gestor Corporativo na Apas – Associação Paulista de Supermercados -; Mais de 14 anos de experiência em análises econômicas de diversos setores de atividade econômica, atuando na elaboração e projeção de cenários econômicos, e ainda, gerenciamento e elaboração de análises setoriais; Vivência em Institutos Econômicos; Consultoria Econômica; Entidades Patronais e de Classes; Mais de 7 anos de experiência como professor de economia, atuando nas disciplinas de Macroeconomia, Economia Monetária, Introdução à Economia, Seminários Avançados em Economia e Cenários Econômicos.

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO: www.amasms.com.br

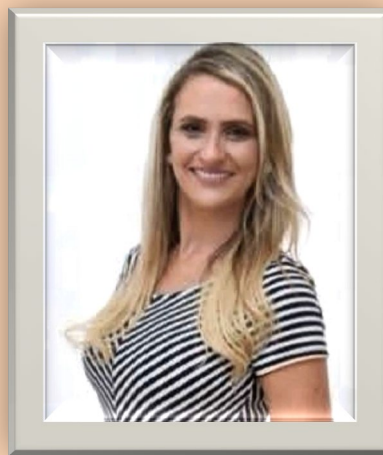


12/09 – QUINTA-FEIRA

EVENTO FEMININO
Inteligência Emocional

17h

“Conceitos, estratégias, ferramentas para lidar com as emoções de forma satisfatória”.



Daiane Padovan

Psicóloga formada na Universidade Católica Dom Bosco de Campo Grande - MS (2000), Especialista em Gestão de Pessoas pela Fundação Rio Mar (2005), Master Coach pela FEBRACIS - Federação Brasileira de Coaching (2012/13) e Terapeuta Cognitivo-Comportamental pela FCR - Faculdade Católica de Rondônia (2013). Atuou como Psicóloga responsável pelos atendimentos Psicológicos aos Servidores do DETRAN-RO e atualmente atua como Master Coach e Trainer da FEBRACIS, ministrante do Curso de Formação em Coaching, Master Coaching e demais cursos da grade Golden Belt, além de realizar palestras e processos de Coaching individual e em grupo, presencial e online.

FAÇA JÁ A SUA INSCRIÇÃO: www.amasms.com.br

